

## **Vertrieb (m/w/d) Key-Account NRW, Niedersachsen und BeNeLux eines kleinen, mittelständischen Maschinenbau-Unternehmens in Haltern am See**

Die Nordmeyer GEOTOOL GmbH sucht ab sofort zur Neubesetzung des Key-Account NRW, Niedersachsen und BeNeLux eine/n neue/n Mitarbeiter/-in. Die Nordmeyer GEOTOOL GmbH ist ein kleines, mittelständisches Maschinenbauunternehmen und produziert am Hauptsitz Werneuchen (bei Berlin) Raupengeräte wie Rammsondier- und Rammkernbohrgeräte als auch Bohr- und Spülbohrgeräte für einen weltweiten Markt. In Haltern am See betreibt Nordmeyer GEOTOOL eine wichtige Zweigstelle, die weiter ausgebaut werden soll. Weitere Informationen zu uns und unseren Produkten finden Sie unter: [www.nordmeyer-geotool.de](http://www.nordmeyer-geotool.de)

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n neue/n Mitarbeiter/-in zur Verstärkung unserer Vertriebsaktivitäten. Unser/e neue/r Mitarbeiter/in sollte mitbringen:

- Engagierter Arbeitseinsatz bei freundlichem und teamorientiertem Auftreten
- Eigenverantwortliche Arbeitsweise und den Willen, Prozesse mitzugestalten
- Universitäts- oder Fachhochschulabschluss des Wirtschaftsingenieurwesens (oder ähnlich)
- Sicherer Umgang mit EDV sowie Microsoft Office-Kenntnisse
- Verhandlungssicher in Englisch in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft und Führerschein der Klasse B
- Berufserfahrung 0 – 10 Jahre

Aufgabenbereiche:

- Betreuung von Kunden aus dem beschriebenen Gebiet und technische Prüfung von Anfragen
- Ausbau und Pflege bestehender und potenzieller Kundenkontakte sowie Geschäftspartnern
- Entwicklung der Marken- und Marktpräsenz und Organisation von Akquise-Maßnahmen
- Durchführen von Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen sowie volle Umsatzverantwortung im Vertriebsgebiet

Selbstverständlich erhalten Sie von uns eine umfassende und fundierte Einarbeitung sowie Hilfestellung in der Anfangszeit. Auch stehen Ihnen unsere bereits vorhandenen Netzwerke und Vertriebskanäle sowie ein professionelles CRM zur Verfügung.

Wir bieten eine sehr gute, leistungsorientierte Bezahlung mit variablen Anteilen in einer spannenden Arbeitsatmosphäre eines inhabergeführten Familienbetriebes, die Möglichkeit sich aktiv mit Ideen und Vorschlägen in die weltweiten Vertriebsaktivitäten einzubringen sowie Aufstiegsmöglichkeiten in einem sich im Wachstum befindlichen Unternehmen.

Aussagekräftige Bewerbungen per Email an:

Philip Weichbrodt  
[pw@nordmeyer-geotool.de](mailto:pw@nordmeyer-geotool.de)

Für Rückfragen stehen wir unter der oben genannten Emailadresse jederzeit zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.